





FICHE ATELIER n°1

Questions diagnostic IA

Thématique de votre groupe : _____

Critère de qualité d'une bonne question

-  Elle demande un exemple concret ou une expérience vécue
-  Elle interroge le "pourquoi" derrière un choix
-  Elle fait appel à la connaissance terrain du porteur
-  Elle peut être répondue par une phrase générique type IA

Vos 5 questions

La question "révélatrice" — celle qui, selon vous, distingue le mieux un projet réfléchi d'un projet généré :

★ _____

Exemples pour vous aider

Marché	"Qui sont vos clients cibles ?"	"Décrivez-moi 3 personnes réelles que vous avez rencontrées et qui pourraient acheter votre produit. Qu'est-ce qui les a intéressées ?"
Stratégie	"Quel est votre positionnement ?"	"Pourquoi avez-vous choisi ce prix-là et pas 20% moins cher ? Qu'est-ce qui vous a fait hésiter ?"
Financier	"Quel est votre CA prévisionnel ?"	"Comment avez-vous calculé ce chiffre de 150 clients par mois ? Sur quoi vous êtes-vous basé ?"
Personnel	"Quelles sont vos motivations ?"	"Racontez-moi le moment précis où vous avez décidé de vous lancer. Qu'est-ce qui s'est passé ?"
Opérationnel	"Qui sont vos fournisseurs ?"	"Vous avez contacté combien de fournisseurs ? Lequel vous a fait la meilleure offre et pourquoi ?"